

ANGELO INVA

Um empreendedor por natureza e um estrategista por vocação. De formação em jornalismo, vem construindo, escalando e vendendo marcas de sucesso desde os 16 anos. Mais de 25 anos de experiência consolidada em marketing, design e vendas.

www.angeloinva.com.br



QUEM SOU EU

Minha jornada começou aos 16 anos, quando fundei meu primeiro negócio, e desde então, venho construindo, escalando e vendendo marcas de sucesso. Com mais de 25 anos de experiência consolidada em marketing, design e vendas, atuei na linha de frente como vendedor na L'Oréal, a maior empresa de cosméticos do mundo, onde aprendi a essência da venda de valor.

Minha trajetória como empresário me proporcionou uma visão 360° do mercado, desde a gestão de equipes de vendas até a criação de um e-commerce de sucesso e a posterior venda da marca. Hoje, compartilho esse conhecimento prático em meu canal no YouTube com mais de 100 mil inscritos, onde ensino sobre finanças, empreendedorismo e desenvolvimento pessoal.

Atualmente, dedico meu conhecimento ao ecossistema de inovação como Agente de Inovação do Governo do Estado e da FIESC, ajudando a moldar o futuro dos negócios em Santa Catarina.

TRAJETÓRIA PROFISSIONAL



HISTÓRICO INOVADOR

01

REALMIDIA

Fundei a Realmidia com 16 anos, desenvolvendo websites em uma época onde nem existia internet banda larga.

02

LOTUS COSMÉTICOS

Fundei a distribuidora de cosméticos a qual atendíamos todo o estado e também criamos uma marca de cosméticos masculinos (Vous+) e distribuímos a nível Brasil, utilizando grandes influenciadores como parceiros e grandes distribuidores.

03

NATUGUMMY

Criei a marca wellness mais desejada do Brasil, com um produto inovador para queda de cabelo em formato de balas de gelatina.

04

YOUTUBE

O canal Angelo Inva fala sobre finanças, empreendedorismo e desenvolvimento pessoal. Hoje possui mais de 110 mil seguidores e milhões de visualizações.

PALESTRA VENDEDORES

O 'NÃO' COMO COMBUSTÍVEL

O 'Não' não é Rejeição,
é Informação. Histórias
e cases interessantes.

O FUTURO

Planejamento,
manutenção da
carteira e IA nas
vendas.

Contexto

Resiliência

Gestão pessoal

Atitude

QUEM SOU EU

Breve resumo de quem
está falando. Início
com uma história
pessoal para criar
conexão

DISCIPLINA

Ferramentas de gestão
pessoal, finanças
pessoais, gestão de
metas e inovação em
vendas.

ANGELO INVA

www.angeloinva.com.br

OBJETIVOS

O sucesso profissional é um reflexo direto do desenvolvimento pessoal. A apresentação busca destravar uma mentalidade inabalável, ensinando a equipe a usar a rejeição como combustível e a ter uma atitude de dono. O foco é transformar a carreira de cada um de dentro para fora, resultando em melhores e mais consistentes resultados de vendas.



VENDAS

Desenvolve a inteligência emocional do vendedor para criar conexões mais fortes e genuínas.



PROCESSOS

A disciplina pessoal se reflete em processos de vendas mais consistentes e eficientes.



RESULTADOS

Profissionais com mentalidade de dono e alta resiliência não apenas batem metas, mas as superam!



MARKETING

Cada vendedor se torna um embaixador da marca, com uma comunicação mais segura e alinhada.

ANGELO INVA

Com mais de 25 anos de experiência entre empreendedorismo, marketing e vendas, fico à disposição para contato!

Aproveito para te convidar a conhecer meu canal no youtube: "Angelo Inva" com mais de 600 vídeos sobre empreendedorismo, finanças e desenvolvimento pessoal.

WHATSAPP
(47) 99926-4521

WEBSITE
WWW.ANGELOINVA.COM.BR



OBRIGADO!